



MOVING YOUR POTENTIAL

SALGSKONSULENT TIL STORKØBENHAVN

Vil du være en del af et dynamisk og ambitiøst team, hvor kvalitet, kunderådgivning og god service er nøgleordene?



Kvalitet ★ Rådgivning ★ Service

Danmarks mest moderne kaffehus og kafferisteri

Hos Bentax drejer det sig om god kaffe og alt omkring kaffens univers. Vi sælger kaffe og kaffeudstyr og servicerer en lang række af landets caféer, restauranter, hoteller, virksomheder, detailbutikker og convenience-kæder. Vores virksomhed er baseret på tre kerneværdier: hæderlighed, ordentlighed og faglighed, som vi lever og arbejder ud fra. Der er rift om vores løsninger, så derfor søger vi nu en salgskonsulent til Storkøbenhavn.

Med reference til vores salgs- og driftsdirektør får du ansvaret for kunderådgivning og salg af kaffeløsninger i dit område. Din base bliver i det storkøbenhavnske, hvor dine kunder typisk vil være at finde blandt de liberale erhverv, HoReCa-området samt blandt detailkæder (B2B).

Opgaver som naturligt ligger i jobbet

- At opsøge nye potentielle kunder
- At rådgive kunderne i forhold til deres behov
- At præsentere vores sortiment
- At udarbejde tilbud
- At vedligeholde og udvikle eksisterende kunderrelationer
- At genforhandle aftaler
- At deltage i salgsfremmende aktiviteter som f.eks. netværk, messer, events mv.

Selvstændig, struktureret og resultatorienteret

For at få succes i dette job, er det vigtigt, at du nyder det opsøgende salg. At du er udadvendt og åben, samtidig med at du kan arbejde selvstændigt og struktureret. Du er ambitiøs og resultatorienteret, samtidig med at du er en god teamspiller og kollega.

Det er en klar fordel, hvis du har branchekendskab eller kendskab fra en lignende stilling, men er ikke et krav. Det er dog et krav, at du har erfaring med B2B-salg og er bosiddende i det storkøbenhavnske.

Du skriver og taler dansk og er vant til at benytte Office 365 og lignende programmer som dine vigtigste arbejdsredskaber. Du har naturligvis kørekort.

Vi tilbyder dig

Vi tilbyder dig et job i en virksomhed i stærk udvikling. Vi repræsenterer et af markedets stærkeste brands, og du bliver en del af en virksomhed med et godt arbejdsmiljø og fantastiske kollegaer. Stillingen er en fuldtidsstilling og du tilbydes en attraktiv lønpakke med delvis resultatløns, firmabil på hvide plader og mulighed for at blive en del af en succesvirksomhed i en spændende branche.

Career er ansvarlig for rekrutteringsprocessen, og er du interesseret i at søge denne stilling, bedes du sende din ansøgning, CV samt relevante bilag via 'Søg stillingen' nedenfor.

Ansættelse sker hurtigst muligt og vi indkalder løbende relevante kandidater, så vi opfordrer dig til at søge snarest muligt. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte chefkonsulent Jan Hoffmann, Career, på telefon +45 30 85 13 25.

Vil du automatisk i betragtning til andre lignende stillinger?

Opret dit cv på [jks.dk](http://www.jks.dk) / [cv](http://www.jks.dk). Så kontakter vi dig, når der er relevante jobs, der passer til dine kvalifikationer og ønsker. Det er nemt, gratis og uforpligtende.

Vi behandler ansøgninger løbende og stillinger kan derfor blive besat inden ansøgningsfristens udløb. (<http://www.jks.dk/cv>)

(<http://www.jks.dk/cv>)

(<http://www.jks.dk/cv>)

(<http://www.jks.dk/cv>)
(<http://www.jks.dk/cv>)

Information om jobbet

Arbeitssted:
København

Oprettet:
20.06.22

Udløber:
11.07.22

Branche:
Kontor/administration

Jobtype:
Fastansættelse

Jobkategori:
Salgs- og indkøbsarbejde

Kontaktoplysninger
Kontaktperson

(<http://www.jks.dk/cv>)
(<http://www.jks.dk/cv>)

København Ø
Vibenshuset, Lyngbyvej 2
2100 København Ø
Tlf. +45 33 77 07 50

(<http://www.jks.dk/cv>)
(<http://www.jks.dk/cv>)kbh@jks.dk
(mailto:kbh@jks.dk)

Jan Hoffmann
Chefkonsulent

T: +45 33 77 07 58
M: +45 30 85 13 25
jahof@jks.dk (mailto:jahof@jks.dk)



MOVING YOUR POTENTIAL



Hovedkontor JKS a/s Rødkløvervej 2 6950 Ringkøbing T: +45 70 150 750 (<https://www.linkedin.com/company/75613>)