



MOVING YOUR POTENTIAL

SALGSORIENTERET INDLEJNINGSKONSULENT SØGES TIL DANCENTER BLÅVAND

HAR DU ERFARING MED SALG, OG BRÆNDER DU FOR AT LUKKE AFTALER? ER DU SELVKØRENDE, OG TRIVES DU I EN HVERDAG, HVOR DU SELV SKAL PLANLÆGGE DINE AKTIVITETER? SÅ ER HER JOBBET TIL DIG!

Som indlejningskonsulent bliver du virksomhedens ansigt udadtil i lokalområdet. Du vil være 1 af 23 personer, som indlejer huse i hele Danmark. Du vil sikre fastholdelse og udvikling af DanCenters kundeportefølje, altid med fokus på at skabe værdi for kunderne.

Om jobbet

Dine opgaver bliver at indgå udlejningsaftaler med potentielle sommerhusejere med feriehus på i det attraktive område omkring Blåvand. Du vil målbevidst arbejde på at udvikle DanCenters position i markedet, øge markedsandele samt skabe en sund og stærk forretning for både kunderne og DanCenter.

Mere specifikt vil dine opgaver være:

- Opsøgende salgsarbejde, herunder kontakt til sommerhusejere, ejendomsmæglere, byggefirmaer, grundejerforeninger og øvrige relevante samarbejdspartnere og kunder i lokalområdet
- Udvikle kundeporteføljen og vedligeholde emnedatabasen for området blandt andet gennem kundemøder
- Udarbejde handlingsplan for indlejningsindsatser i områderne
- Profilere og markedsføre DanCenter og afholde arrangementer med kunder og samarbejdspartnere samt sikre synlighed i lokalområdet
- Sikre lønsomhed og resultater i dine aftaler

Om dig

Du har erfaring med opsøgende salgsarbejde og har et godt lokalkendskab. Brancheerfaring er ikke påkrævet, men en fordel. Du er god til at etablere kunderelationer og er selvkørende og drevet af at skabe solide resultater - og du lader dig ikke slå ud af at blive afvist.

Som person er du åben, ansvarsbevidst, tillidsvækkende og troværdig med gode samarbejdsevner. Du har gode kommunikative evner, masser af energi og er vant til at arbejde i et højt tempo. Du trives med at arbejde selvstændigt og med opsøgende salg som din primære arbejdsopgave.

Derudover forventer vi, at du:

- Er god til at tale med forskellige typer mennesker
- Har en salgsprofil og den personlige gennemslagskraft til at skabe salgssucces
- Kan sætte dig ind i kundernes behov og er god til at lukke opgaver
- Er erfaren bruger af Office-pakken

Vi tilbyder

DanCenter tilbyder en stilling, hvor du har stor frihed til selv at planlægge din hverdag, dog må der forventes

aften- og weekendarbejde. Du bliver en del af en dynamisk virksomhed i vækst og vil indgå i et stærkt og kompetent team med gode kollegaer. Du får en god introduktion til sommerhusudlejningsbranchen, inden du sendes ud på egen hånd. Du må forvente kørsel i egen bil med betaling efter statens takster. Der stilles bærbar computer og telefon til rådighed.

Interesseret?

JKS CAREER varetager rekrutteringsprocessen for DanCenter, og er du interesseret i at søge denne spændende stilling, bedes du sende en ansøgning, CV samt relevante bilag via *Søg stillingen* nedenfor. Ansøg hurtigst muligt, da vi holder samtaler løbende.

Grundet persondataforordningen modtager vi ikke CV og ansøgning på mail.

Vil du automatisk i betragtning til andre lignende stillinger?

Opret dit cv på jks.dk/cv. Så kontakter vi dig, når der er relevante jobs, der passer til dine kvalifikationer og ønsker. Det er nemt, gratis og uforpligtende.

Vi behandler ansøgninger løbende og stillinger kan derfor blive besat inden ansøgningsfristens udløb.

Information om jobbet

Arbejdssted:

Blåvand

Oprettet:

13.09.19

Udløber:

08.11.19

Branche:

Kontor/administration

Jobtype:

Fastansættelse

Jobkategori:

Tværgående arbejde - salg,
indkøb og markedsføring

Kontaktoplysninger

Esbjerg

Bavnehøjvej 12, st.th.

6700 Esbjerg

Tlf: +45 76 11 77 50

esbjerg@jks.dk



MOVING YOUR POTENTIAL

Hovedkontor JKS a/s Rødkløvervej 2 6950 Ringkøbing T: +45 70 150 750

